

Angebot

gültig bis 31.12.2000



Wenn Sie von diesem Angebot profitieren wollen, dann antworten Sie jetzt per Fax:

0 63 31/727-444

oder wenden Sie sich an

Herrn Ingo Wirth

0 63 31/727-422

info@cas.com



Wir haben ein tolles Angebot für Sie...

Ausstattung von 25 Außendienst- und 5 Vertriebsinnen-dienstmitarbeitern mit der CRM-Mittelstandsoftware CP Sprinter von CAS sowie Laptop und Serversystem von IBM. CP Sprinter ist die Mittelstandslösung von CAS mit vorkonfigurierten Branchentemplates für Beverages, Food und Non-Food.

...diese Services sind zusätzlich drin

- 30 User-Lizenzen
- Server-Lizenz
- Administration Tools
- 25 Mann/Tage Services (10 Tage Beratung, 10 Tage Customizing & Implementierung, 5 Tage Training)
- Detailliertes Benutzerhandbuch für Systemadministrator und Anwender

Zum Produkt

30 User-Lizenzen	
(inkl. Server)	248.390 DEM/ 127.000 EUR
30 IBM ThinkPad A20m	137.299 DEM/ 70.200 EUR
1 IBM Netfinity 5100	16.820 DEM/ 8.600 EUR
Paketpreis	402.509 DEM/205.800 EUR



Optional dazu

1 Internes 40/80GB DLT	
SCSI-Bandlaufwerk	9.740 DEM/4.980 EUR
1 APC Smart UPS 1400RMB	2.073 DEM/1.060 EUR

*Im Paketpreis sind sämtliche Client- und Server-Lizenzen für Datenbanken (z. B. Oracle, Sybase) enthalten. Unverbindliche Preisempfehlung zuzüglich 16% Mehrwertsteuer.

© Copyright IBM Corporation 2000

IBM und das IBM Logo sind eingetragene Marken der International Business Machines Corporation. Vertragsbedingungen und Preise erhalten Sie bei den IBM Geschäftsstellen und den IBM Geschäftspartnern. Die Produktinformationen geben den derzeitigen Stand wieder. Gegenstand und Umfang der Leistungen bestimmen sich ausschließlich nach den jeweiligen Verträgen.

DEWE 40220P406 (08/2000)

Das CRM Komplett-Angebot von IBM und CAS

IBM

CRM für die Konsumgüterindustrie

Das Angebots-Paket von IBM und CAS



In Zusammenarbeit mit



Wer wir sind und was wir können

CAS ist führender Anbieter von CRM-Systemen für die Konsumgüterindustrie.

Wir bieten Software-Lösungen für Konsumgüterhersteller, die diese in die Lage versetzen, bei weniger Aufwand effizienter in den kundennahen Bereichen Marketing, Vertrieb, Key Account Management und Services zu operieren.

Unser Kundenkreis reicht von mittelständischen Unternehmen bis zu multinationalen Konzernen. Mehr als 170 Kunden mit mehr als 17 000 Anwendern aus Beverage-, Food- und Non-Food-Unternehmen setzen heute bereits auf unsere CRM-Lösungen, darunter Unternehmen wie



Beck's, Apollinaris & Schweppes, Bahlsen, Haribo, Herlitz, Johnson & Johnson, Kölln Flocken, Ravensburger oder Schöller.

Das heißt: Wir kennen nicht nur den Markt und die üblichen Abläufe, sondern auch die Menschen, die dort arbeiten und entscheiden. Wir verstehen ihre Mentalität und sprechen ihre Sprache.

Daher wissen wir, was Promotion, Listungen oder Aufträge sind und wie wir diese zu Ihrem Nutzen in Software umsetzen können. Diese Kompetenz hat sich herumgesprochen.

Laut Gartner Group, einem der führenden IT-Analysten, bietet CAS im Bereich der Konsumgüterindustrie die weltweit führenden Lösungen.

Das sind unsere Produkte

- *CP Sales Suite*
Die bewährte Branchenlösung für die Vertriebsunterstützung in der Konsumgüterindustrie
- *CP Sprinter*
Die Software für schnellere und bessere Vertriebsinformation in der mittelständischen Konsumgüterindustrie
- *CP Management Cockpit*
Die erste web-basierte CRM-Software für das Key Account Management und Marketing in der Konsumgüterindustrie

Das ist Ihr Vorteil:

Unsere CRM-Lösungen automatisieren alle Prozesse rund um Vertrieb und Vertriebsplanung sowie Marketing- und

Serviceaktivitäten in Unternehmen mit 10 bis zu mehr als 1000 Anwendern. Das schafft:

- Mehr Effizienz in allen Vertriebsbereichen einschließlich Kundenmanagement, Besuchsplanung, Auftragswesen und Promotion Management.
- Verbesserten und beschleunigten Informationsfluss zwischen Ihrer Unternehmenszentrale und Ihrem Außendienst.
- Mehr Know-how gegenüber dem Kunden. Mit den CRM-Lösungen von CAS wird Ihr Außendienst zum Wissensmanager für Ihre Kunden.

Das Ergebnis: schnellere und bessere Informationsversorgung mit mehr Planungssicherheit bei weniger Administrationsaufwand im Innen- und Außendienst! So senken Sie die Vertriebskosten bei erhöhter Kundenzufriedenheit und maximiertem Kundenwert – was letztendlich mehr Umsatz bedeutet.

CAS

Das ist das Power-Paket von IBM

Mit der IBM, deren Geschäftspartner wir sind, haben wir jetzt ein Angebot zusammengestellt, das exzellente Hardware mit zukunftsorientierter Technologie und multifunktionalem Einsatz – und unsere Software-Lösung zu einem Power-Paket vereint.

Das IBM ThinkPad A20m

ist ein nagelneues Notebook, das Power-Usern und Einsteigern für jeden Einsatzzweck die perfekte mobile

Lösung bietet. Es ist leichter, schlanker und eleganter mit seiner titanverstärkten Abdeckung und dem großen Display. Mit Docking-Lösung verwandelt sich das mobile Kraftpaket in Windeseile in einen leistungsstarken Desktop.



Die neue IBM Netfinity 5100

meistert grosse Anforderungen mit links. Wie wäre es mit einer Ausfallzeit gegen null? Das neueste, von IBM stammende Konzept IBM Software Rejuvenation Technology (SRT) macht's möglich. Kein anderer Server bietet Ihnen derzeit diese Technologie.



Ach ja: Die Netfinity ist übrigens auch die ideale Plattform, um aus e-business echtes Geschäft zu machen.

Information im Internet

Für mehr Informationen klicken Sie einfach mal rein unter:

ibm.com/pc/webcast
cas.com